

Jetzt be-  
werben

#### Good Health Can't Wait

Patienten brauchen Lösungen, und wir finden sie.

Als Tochtergesellschaft von Dr. Reddy's Laboratories setzen wir uns dafür ein, die Lebensqualität zu verbessern.

Mit innovativen und kostengünstigen Lösungen – von verschreibungspflichtigen Generika über innovative Medizinprodukte und Biopharmazeutika bis hin zu frei zugänglichen Medikamenten – tragen wir zu einer besseren Gesundheitsversorgung bei.

Dabei handeln wir stets im Einklang mit unseren Nachhaltigkeitszielen.

Wir suchen dynamische und empathische Persönlichkeiten, die unsere Vision teilen und einen positiven Beitrag zur Gesellschaft leisten möchten.

Vielfalt, Gerechtigkeit und Inklusion sind für uns nicht nur Worte, sondern gelebte Werte.

Wir sind überzeugt, dass Menschen mit unterschiedlichen Fähigkeiten, die durch ein gemeinsames Ziel und gemeinsame Werte verbunden sind, Großartiges vollbringen können.

**betapharm Arzneimittel GmbH**

Human Resources

Kobelweg 95

D - 86156 Augsburg

[www.betapharm.de](http://www.betapharm.de)

Wir freuen uns auf Ihre Unterstützung als

## Cluster Lead DACH (m/w/d) Pharma

#### Das macht Ihnen Spaß

- Als Cluster Lead DACH (m/w/d) sind Sie verantwortlich für die Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien, um Nettoumsätze, Brutto-Netto-Ziele und das Marktanteilswachstum in drei Ländern zu erreichen
- Sie leiten den Auswahlprozess für Go-to-Market-Partner, einschließlich Co-Marketeers und führender Consumer-Healthcare-Distributoren, und stellen sicher, dass diese mit den Geschäftszielen und regulatorischen Anforderungen übereinstimmen
- Sie übernehmen die Auswahl, Führung, Mentoring und Entwicklung eines leistungsstarken Teams von Key Account Managern und Brand Managern, um eine kollaborative und ergebnisorientierte Kultur zu fördern
- Sie arbeiten eng mit den Teams für Betrieb, Qualität und regulatorische Angelegenheiten zusammen, um sicherzustellen, dass alle kommerziellen Aktivitäten den regulatorischen Standards entsprechen
- Sie tragen die Verantwortung für die profit and loss (P&L) der Region und stellen sicher, dass die finanziellen Ziele erreicht und mit den übergeordneten Geschäftszielen in Einklang gebracht werden
- Sie fördern die fehlerfreie Umsetzung neuer Produkteinführungen, um einen rechtzeitigen Markteintritt und eine starke Anfangsleistung sicherzustellen

#### Das macht uns neugierig

- Sie verfügen über einen Bachelor-Abschluss in Betriebswirtschaft, Marketing oder einem verwandten Bereich
- Langjährige und fundierte Berufserfahrung in kommerziellen Managementrollen mit nachweislicher Erfolgsbilanz in Vertrieb, Marketing und P&L-Management, vorzugsweise in der Consumer-Healthcare- oder Pharmaindustrie, sind uns wichtig
- Starke Kommunikations- und zwischenmenschliche Fähigkeiten zeichnen Sie aus, insbesondere die Fähigkeit, interne und externe Stakeholder zu beeinflussen und effektiv zusammenzuarbeiten
- Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift runden Ihr Profil ab

#### Das bieten wir

- Abwechslungsreiche Aufgaben innerhalb eines international erfolgreichen Konzerns
- Ein ausgeprägtes kollegiales Miteinander eingebettet in eine wertschätzende und mitarbeiterorientierte Firmenkultur
- Ein attraktives Gehalt sowie umfangreiche Sozialleistungen, wie z. B. eine betriebliche Altersvorsorge, Firmenfeier, Tankgutscheine, Eis im Sommer, Grillen, kostenlose Getränke, ...
- Flexible Arbeitszeiten mit Zeitkonto und Home Office-Möglichkeit
- Entwicklungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten

Wir freuen uns über Ihre Bewerbung! Gerne mit Angaben zu Ihren Gehaltsvorstellungen und einem möglichen Startdatum.

Senden Sie Ihre Bewerbung an [karriere@drreddys.com](mailto:karriere@drreddys.com)